

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **5.1 Kesimpulan**

Setelah penulis melakukan penelitian yang di lakukan pada CV. Mitra Jaya Lestari dapat di tarik kesimpulan antara lain:

1. Proses pencatatan penjualan pada CV. Mitra Jaya Lestari masih menggunakan proses manual sehingga tidak efisien.
2. Untuk mencari data lama membutuhkan waktu yang cukup lama karena banyak data yang tertumpuk.
3. Untuk melakukan laporan kepada pimpinan juga membutuhkan waktu yang cukup lama sehingga tidak efisien dalam pelaporan hasil penjualan
4. Belum ada sebuah sistem yang bisa menunjang kinerja karyawan sehingga banyak waktu yang terbuang atau tidak efisien.
5. Masih banyak kesalahan ketika penulisan ke buku besar setiap bulannya yang menyebabkan data tidak sinkron.
6. Kurangnya informasi iklan atau promosi untuk jangkauan penjualan yang luas, maka akan lebih banyak pelanggan yang tahu.

#### **5.2 Saran**

Berdasarkan kesimpulan diatas, penulis memberikan beberapa saran yang dapat menjadi pertimbangan untuk perbaikan sistem pencatatan penjualan pada CV. Mitra Jaya Lestari :

1. Perusahaan sebaiknya menggunakan sistem yang terkomputrisasi yang dapat membantu dalam pekerjaan.

2. Perusahaan juga sebaiknya menggunakan iklan agar dapat menunjang penjualan dan pemesanan barang pada perusahaan.
3. Dengan persaingan yang ketat seperti sekarang ini, perusahaan harus meningkatkan pelayanan kepada pelanggan, salah satu dengan tepatnya proses produksi yang di lakukan.
4. Dibutuhkan sebuah sistem baik berbasis desktop maupun web agar mempermudah kinerja karyawan.