



Kegiatan Pengabdian kepada Masyarakat 2024

Kegiatan Pemberdayaan Masyarakat Untuk Peningkatan Kapasitas Dibidang Digital Marketing dan E-Commerce



TUTOR

SONNY FRANCISCO ,SE,MM

E-commerce dalam meningkatkan Pemasaran produk dan jasa melalui Marketplace MBizmarket



Pemasaran digital adalah suatu kegiatan pemasaran atau promosi suatu merek atau produk menggunakan media digital atau internet dengan tujuan menarik konsumen secara tepat



UMKM berperan dalam membentuk dan menyumbang produk domestik bruto. sehingga mampu memperluas penyerapan dan kesempatan kerja serta menciptakan lapangan pekerjaan.



keterampilan pemasaran digital,
akses pemasaran daring dan
luring, juga akses permodalan
dan menjadi offline Factory
Outlet (FO)



Digital marketing adalah salah satu model pemasaran yang efektif dan efisien di tengah perubahan teknologi yang cepat dan semakin masif. Model pemasaran ini telah menjelma menjadi mesin penggerak utama dalam strategi bisnis yang efektif, efisien dan kreatif.



Digital marketing adalah salah satu model pemasaran yang efektif dan efisien di tengah perubahan teknologi yang cepat dan semakin masif. Model pemasaran ini telah menjelma menjadi mesin penggerak utama dalam strategi bisnis yang efektif, efisien dan kreatif.



Manfaat Digital Marketing

1. Mengakses Audiens yang Lebih Luas
2. Pengukuran dan Analisis yang Akurat
3. Efisiensi Biaya

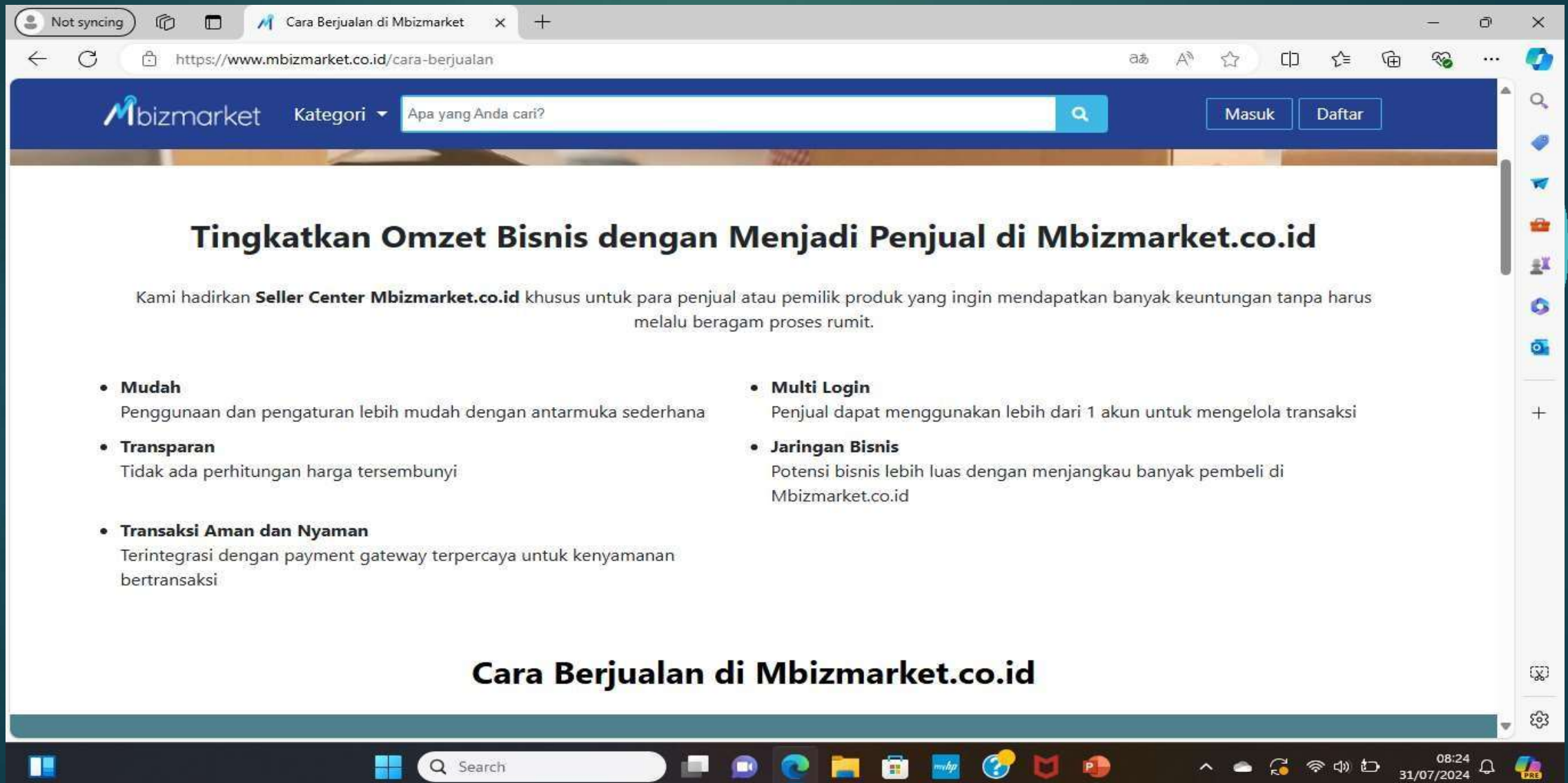


Manfaat Digital Marketing

4. Personalisasi Konten
5. Interaksi Langsung dengan Pelanggan
6. Kemampuan Targeting yang Lebih Tepat
7. Skalabilitas



MBizmarket diibaratkan seperti mall tapi online. Alasan kenapa sebaiknya berjualan di MBizmarket adalah sbb



Not syncing

Cara Berjualan di Mbizmarket

https://www.mbizmarket.co.id/cara-berjualan

Mbizmarket Kategori ▾ Apa yang Anda cari?

Masuk Daftar

Tingkatkan Omzet Bisnis dengan Menjadi Penjual di Mbizmarket.co.id

Kami hadirkan **Seller Center Mbizmarket.co.id** khusus untuk para penjual atau pemilik produk yang ingin mendapatkan banyak keuntungan tanpa harus melalui beragam proses rumit.

- **Mudah**
Penggunaan dan pengaturan lebih mudah dengan antarmuka sederhana
- **Transparan**
Tidak ada perhitungan harga tersembunyi
- **Transaksi Aman dan Nyaman**
Terintegrasi dengan payment gateway terpercaya untuk kenyamanan bertransaksi
- **Multi Login**
Penjual dapat menggunakan lebih dari 1 akun untuk mengelola transaksi
- **Jaringan Bisnis**
Potensi bisnis lebih luas dengan menjangkau banyak pembeli di Mbizmarket.co.id

Cara Berjualan di Mbizmarket.co.id

Not syncing

Cara Bertransaksi di Mbizmarket

←↻🔒https://www.mbizmarket.co.id/cara-transaksi

🔍🔖🌟📄🔍🔖🔍🔖🔍🔖

 Kategori ▾

Apa yang Anda cari?

🔍

MasukDaftar



Belanja Pengadaan dan Kebutuhan Bisnis Perusahaan
Lebih Mudah dan Nyaman Hanya di Mbizmarket.co.id

Daftar Sekarang



Sistem Terintegrasi
Proses Pengadaan kebutuhan bisnis
yang lebih efisien



Harga Kompetitif
Perbandingan harga terbaik dari
ribuan penjual



Transparan
Pembayaran baru diteruskan ke penjual
setelah pesanan Anda terima

Cara Bertransaksi di Mbizmarket.co.id

Not syncing

Tentang Kami | Mbizmarket

+

←↻🔒https://www.mbizmarket.co.id/tentang-kami🔍🔊🌟📄🔖🔒🔒🔒⋮🔗

Kategori ▾

Apa yang Anda cari?

🔍

Masuk

Daftar

Tentang Kami

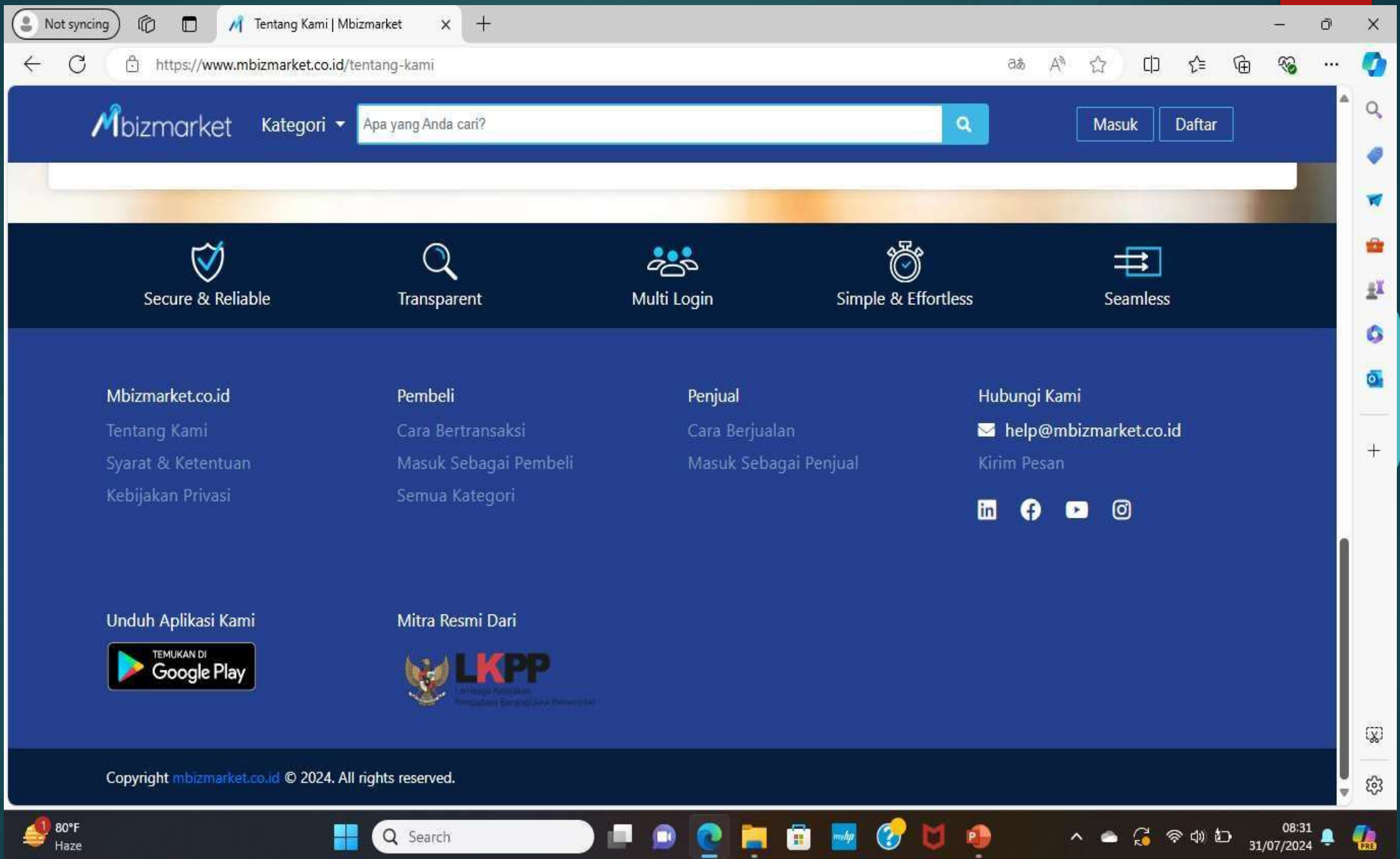
Sebagai inovasi di 2019, kami menghadirkan [Mbizmarket.co.id](https://www.mbizmarket.co.id), B2B marketplace dengan solusi e-procurement untuk membantu pengadaan perusahaan secara menyeluruh. Mbizmarket hadir sebagai bentuk dari ekspansi strategis dalam bisnis dan skalabilitas. Pertama, skalabilitas untuk melayani lebih banyak tipe customer dengan segmen terbaru yaitu industri kecil dan menengah atau SME (*Small Medium Enterprise*). Kedua, skalabilitas ekosistem vendor/penjual yang lebih bervariasi dengan jangkauan yang meluas dan harga kompetitif.

[Mbizmarket.co.id](https://www.mbizmarket.co.id) siap menjadi solusi untuk pengadaan online perusahaan Anda yang menjunjung transparansi, akuntabilitas, penghematan waktu dan biaya. Permudah pengadaan perusahaan Anda dengan bergabung di Mbizmarket.



Ryn Hermawan, CEO & Co-Founder

Mbizmarket adalah B2B (business-to-business) marketplace yang kami ciptakan khusus untuk menggapai pasar industri kecil dan menengah di Indonesia. Kami mendedikasikan seluruh fitur secara khusus untuk memberikan terobosan terbaru bagi pelaku bisnis B2B. Hadirnya Mbizmarket akan membantu Anda mengembangkan ekosistem bisnis sebagai bentuk transformasi digital di era industri 4.0.



Jika toko tidak aktif selama 30 hari maka pembeli tidak bisa melakukan transaksi

SETELAH 90 HARI HARUS MELAKUKAN UPDATE BARANG
DG DITAMBAH ATAU ADA PERUBAHAN
ADA PEMBATALAN OTOMATIS JIKA DALAM WAKTU
TERTENTU PENJUAL TIDAK MERESPON



YANG MENARIK JUALAN
PRODUK YANG UNIK, SEPERTI
HANTARAN UNTUK MAHAR
PERNIKAHAN.

KUE ULTAH BAHAN PEMPEK
PALEMBANG

KURMA DIBENTUK KUE ULTAH
KUE/ BUAH DIKEMAS DG TAS
DARI BAMBU ROTAN





Pempek ultah



Langkah mudah buka toko di Mbizmarket sebelum buka toko di Mbizmarket harus punya akun pembeli terlebih dahulu akun pembeli MBizmarket

1. download aplikasi MBizmarket di playstore, klik gabung, lalu klik daftar untuk membuat akun pembeli
2. masukkan no ponsel dan email



- ▶ 3.pilih metode verifikasi,bisa mll sms/wa
- ▶ 4.akan dikirim kode verifikasi otp unt mengaktifkan akun pembeli
- ▶ 5.tulis nama lengkap sesuai ktp
- ▶ PANDUAN BUKA TOKO DI M Bizmarket
- ▶ 1.buka a plikasi M Bizmarket,klik a kun
- ▶ 2.klik a kun toko
- ▶ 3.a nda akan diarahkan ke halaman buka took.klik buka took gratis
- ▶ 4.tulis nama toko
- ▶ 5.masukkan alamat toko yang lengkap
- ▶ Toko sdh jadi.segera tambah produk
- ▶ Jk dlm 90 hari tidak tambah produk took akan dihapus sec permanen.dan harus membuat toko dari awal lagi jika ingin membuka toko



Kesimpulan,
untuk usaha tidak harus
mempunyai bangunan atau ruko
yang dipinggir jalan raya, cukup isi
kuota internet bulanan di hp, klik
dan keuntungan menanti.
Buat foto produk yang
menarik, dan isi keterangan produk
secara detail.



TERIMA KASIH

