

PRESENTATION AND NEGOTIATION SKILL - 0874

SKS: 2 | Kelas: 44.6J.01

Dosen: 201002909 – RTL (Robbikal Muntaha Meliala, S.Sos., M.I.Kom.)

Berita Acara Pengajaran

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
1	301-D2	2026-03-31 12:30-14:10 Masuk: 12:36:15 - 14:04:34	Komunikasi dalam presentasi a. Pengantar b. Bentuk-bentuk presentasi c Sasaran komunikasi presentasi d. Masalah Komunikasi Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 1- Selasa, 31 Maret 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 48 orang - Penjelasan Peraturan Pembelajaran dan Kontrak Perkuliahan dan Komunikasi Dalam Presentasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami peraturan pembelajaran di kelas dan kontrak perkuliahan yang dihadapi dan memahami pengertian presentasi serta jenis jenis presentasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	Memenuhi
2	301-D2	2026-04-07 12:30-14:10 Masuk: 12:32:48 - 14:01:12	Langkah-Langkah Menyiapkan Presentasi. a. Melakukan analisis b.Menentukan sasaran dan tujuan c. Menyiapkan isi dan struktur. d. Menyiapkan alat bantu e. Persiapan akhir Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 2- Selasa, 7 April 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 48 orang - Langkah Langkah Persiapan Presentasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami Langkah Langkah Persiapan Presentasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
3	301-D2	2026-04-14 12:30-14:10 Masuk: 12:32:32 - 13:59:57	Presentasi Tiba a. Mengawali Presentasi b. Suasana hati c. Suara d. Bahasa tubuh e. Alat bantu f. Disiplin waktu g. Kesimpulan Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 3- Selasa, 14 April 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 45 orang - Presentasi Tiba – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami faktor faktor kesuksesan presentasi diantaranya adalah Awal yang Baik, Suara yang Optimal, Sikap Tubuh yang Profesional, Penggunaan Alat Bantu yang nyaman dan fungsional, Pengaturan Waktu dan Kedisiplinan dan Membuat Kesimpulan yang Menarik– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	Memenuhi
4	301-D2	2026-04-21 12:30-14:10 Masuk: 12:35:09 - 14:00:15	Menangani Tanya jawab a. Pengaturan waktu Tanya jawab b. Tips menangani gangguan dalam Tanya jawab Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 4- Selasa, 21 April 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 43 orang - Menangani Tanya Jawab – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana menangani sesi Tanya jawab dengan baik dan benar beserta persiapan mental optimal dalam menjawab pertanyaan penonton– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	Memenuhi
5	301-D2	2026-04-28 12:30-14:10 Masuk: 12:37:04 - 13:58:46	Perencanaan Negosiasi a. Pengantar b. Kerangka Negosiasi c. Prinsip Negosiasi d. tahapan kegiatan negosiasi e. Isu Primer f. Isu Sekunder Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 5- Selasa, 28 April 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 33 orang - Pengantar dan Perencanaan Negosiasi – Kemampuan akhir yang	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
				diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	
6	301-D2	2026-05-05 12:30-14:10 Masuk: 12:35:40 - 14:14:03	Proses dan Teknik Negosiasi 1. a. Memulai negosiasi 2. b. Memberi dan menerima konsesi. 3. c. Mengatasi ketidak sepakatan. 4. d. teknik negosiasi 5. e. Mengakhiri Negosiasi Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 6- Selasa, 5 Mei 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 40 orang - Proses Negosiasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami Proses Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	Memenuhi
7	301-D2	2026-05-12 12:30-14:10 Masuk: 12:40:41 - 14:06:18	Presentasi konsep ke Klien Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 7- Selasa, 12 Mei 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 46 orang - Pengumpulan Tugas dan Review Materi– Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
				serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	
8	301-D2	2026-05-19 12:30-14:10 Masuk: 12:40:41 - 14:06:18	Penampilan Presentasi Analisis Resensi Film Per-Individu Mahasiswa	UTS Presentasi Analisis Resensi Film Per-Individu Mahasiswa	Memenuhi
9	301-D2	2026-05-26 12:30-14:10 Masuk: 12:40:46 - 14:04:04	PRESENTASI dan EEVALUASI Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 9- Selasa, 26 Mei 2026- Jam 12.30 WIB s.d 13.30 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 36 orang - Pada Kelas ini saya mengajar mahasiswa dengan 2 konsentrasi peminatan yang berbeda yaitu kelas dengan peminatan Digital Public Relation dan kelas dengan peminatan Digital Broadcasting– Kelas Digital PR : Asistensi Proposal Project Konsultan Humas untuk Simulasi Negosiasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id). Kelas Digital Broadcasting : Asistensi Proposal Project Produksi Film atau Program Audio Visual – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
10	301-D2	2026-06-02 12:30-14:10 Masuk: 12:44:06 - 14:09:45	PRESENTASI dan EEVALUASI Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 10- Selasa, 2 Juni 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 39 orang - Pada Kelas ini saya mengajar mahasiswa dengan 2 konsentrasi peminatan yang berbeda yaitu kelas dengan peminatan Digital Public Relation dan kelas dengan peminatan Digital Broadcasting– Kelas Digital PR : Asistensi Proposal Project Konsultan Humas untuk Simulasi Negosiasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id). Kelas Digital Broadcasting : Asistensi Proposal Project Produksi Film atau Program Audio Visual – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	Memenuhi
11	301-D2	2026-06-09 12:30-14:10 Masuk: 12:40:05 - 14:15:49	PRESENTASI dan EEVALUASI Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 11- Selasa, 9 Juni 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 44 orang - Pada Kelas ini saya mengajar mahasiswa dengan 2 konsentrasi peminatan yang berbeda yaitu kelas dengan peminatan Digital Public	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
				Relation dan kelas dengan peminatan Digital Broadcasting– Kelas Digital PR : Asistensi Proposal Project Konsultan Humas untuk Simulasi Negosiasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id). Kelas Digital Broadcasting : Asistensi Proposal Project Produksi Film atau Program Audio Visual – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	
12	301-D2	2026-06-23 12:30-14:10 Masuk: 12:37:52 - 14:03:20	PRESENTASI dan EEVALUASI Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 12- Selasa, 23 Juni 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 47 orang - Pada Kelas ini saya mengajar mahasiswa dengan 2 konsentrasi peminatan yang berbeda yaitu kelas dengan peminatan Digital Public Relation dan kelas dengan peminatan Digital Broadcasting– Kelas Digital PR : Asistensi Proposal Project Konsultan Humas untuk Simulasi Negosiasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
				Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id). Kelas Digital Broadcasting : Asistensi Proposal Project Produksi Film atau Program Audio Visual – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	
13	301-D2	2026-06-27 12:30-14:10 Masuk: 12:37:32 - 14:10:35	PRESENTASI dan EEVALUASI Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 13- Sabtu, 27 Juni 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 39 orang - Pada Kelas ini saya mengajar mahasiswa dengan 2 konsentrasi peminatan yang berbeda yaitu kelas dengan peminatan Digital Public Relation dan kelas dengan peminatan Digital Broadcasting– Kelas Digital PR : Asistensi Proposal Project Konsultan Humas untuk Simulasi Negosiasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id). Kelas Digital Broadcasting : Asistensi Proposal Project Produksi Film atau Program Audio Visual –	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
				Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	
14	301-D2	2026-06-30 12:30-14:10 Masuk: 12:45:18 - 14:07:14	PRESENTASI dan EEVALUASI Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 14- Selasa, 30 Juni 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 33 orang - Pada Kelas ini saya mengajar mahasiswa dengan 2 konsentrasi peminatan yang berbeda yaitu kelas dengan peminatan Digital Public Relation dan kelas dengan peminatan Digital Broadcasting– Kelas Digital PR : Asistensi Proposal Project Konsultan Humas untuk Simulasi Negosiasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id). Kelas Digital Broadcasting : Asistensi Proposal Project Produksi Film atau Program Audio Visual – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
				group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id).	
15	301-D2	2026-07-07 12:30-14:10 Masuk: 12:32:09 - 14:06:03	Review Presentation and Negotiation Skill	Pertemuan 15- Selasa, 7 Juli 2026- Jam 12.30 WIB s.d 14.10 WIB- Pertemuan Tatap Muka secara Fisik di dalam kelas 301 Kampus Margonda, Depok- Jumlah mahasiswa yang hadir 50 orang - Pada Kelas ini saya mengajar mahasiswa dengan 2 konsentrasi peminatan yang berbeda yaitu kelas dengan peminatan Digital Public Relation dan kelas dengan peminatan Digital Broadcasting– Kelas Digital PR : Asistensi Proposal Project Konsultan Humas untuk Simulasi Negosiasi – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id). Kelas Digital Broadcasting : Asistensi Proposal Project Produksi Film atau Program Audio Visual – Kemampuan akhir yang diharapkan adalah mahasiswa mengetahui dan memahami bagaimana Pengantar dan Perencanaan Negosiasi termasuk Isu Primer dan Isu Sekunder yang ada di dalam proses negosiasi– Metode diskusi dilakukan dengan ceramah dosen via video pembelajaran di youtube, Tanya jawab di kelas dan whatsapp group serta penugasan di laman My Best (elearning.bsi.ac.id). (Praktek Simulasi Negosiasi Per 2 Kelompok)	Memenuhi
16	301-D2	2026-07-14 12:30-14:10 Masuk:	Simulasi Negosiasi Roleplay antara Tim Calon Investor dengan Rumah Produksi (Production House)	UAS Simulasi Negosiasi Roleplay antara Tim Calon Investor dengan Rumah Produksi (Production House)	Memenuhi

Temu	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	BAP	MONEV
		12:32:09 - 14:06:03	dilakukan Per-dua Kelompok dalam satu kali tampil	dilakukan Per-dua Kelompok dalam satu kali tampil	

*Jika Bahan Kajian Kosong/Tidak Sesuai, Konfirmasi BAAK untuk mengupdate RPS

BAP Kelas Pengganti

Dosen	Ruang	Kehadiran	Bahan Kajian	Alasan Digantikan	MONEV
-------	-------	-----------	--------------	-------------------	-------

*Jika Bahan Kajian Kosong/Tidak Sesuai, Konfirmasi BAAK untuk mengupdate RPS

Presensi Kehadiran

#	Nim	Nama	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	Total
1	44231791	DAMAR RAMADHAN ADITYA SUSANTO	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	16
2	44232034	MUHAMMAD RAIHAN AL FAZRI	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	0	1	1	14
3	44232040	RIVADITYA NOVANDI	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	16
4	44232051	NADZAR LENDI AFIRSYAH	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	16
5	44232062	NADIRA PUTRI HUMAIRA	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0	1	1	14
6	44232071	VITA TALITHA HAKIM	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	16
7	44232074	ERLIN AGUS YANTI WAOMA	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	15
8	44232091	ARCINDY OKTAVIAWATI	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0	1	1	15
9	44232093	FARIS RACHMANSYAH	1	1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	0	0	1	1	13
10	44232114	AABID AAQILAH MUFTI	1	1	1	1	1	1	1	1	0	0	1	1	1	0	1	1	13
11	44232123	ZULKIFLI ABIDIN	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0	1	1	1	0	1	1	14

#	Nim	Nama	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	Total
12	44232204	KHOLQI MAULA HILMY	1	1	0	1	1	0	1	1	1	1	0	1	1	0	1	1	12
13	44232206	FAJAR MAULANA	1	1	0	1	0	0	1	1	0	0	1	1	1	0	1	1	10
14	44232231	NADIA ZULFAH	1	1	1	1	0	1	1	1	0	1	1	1	0	0	1	1	12
15	44232255	YOEL ALFIANTO SIREGAR	0	0	1	0	0	0	0	1	0	0	0	1	0	0	1	1	5
16	44232256	MUHAMMAD NUR ARIFIN	0	1	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1	0	0	1	1	5
17	44232257	HENRIKUS RIAN ADITYA	0	1	0	1	0	0	0	1	0	0	0	1	0	0	1	1	6
Total Kehadiran Harian			14	16	13	14	9	12	14	17	11	11	13	17	12	5	17	17	-

*Data Presensi diambil berdasarkan laman Elearning

NO	NIM	NAMA MAHASISWA	PRESENTASE PENILAIAN						TOTAL NILAI	Pembulatan Nilai	Nilai Huruf
			TUGAS INDIVIDU		TUGAS KELOMPOK		PRESENTASI				
			40%		50%		10%				
			Nilai	Presentase	Nilai	Presentase	Nilai	Presentase			
1	44231791	DAMAR RAMADHAN ADITYA SUSANTO	77	30,8	82	41	85	8,5	80,3	80 78 76 75 81 82 82 83 80 78 80 78 76 78 0 0 0	A
2	44232034	MUHAMMAD RAIHAN AL FAZRI	77	30,8	85	42,5	50	5	78,3		B
3	44232040	RIVADITYA NOVANDI	74	29,6	82	41	50	5	75,6		B
4	44232051	NADZAR LENDI AFIRSYAH	73	29,2	82	41	50	5	75,2		B
5	44232062	NADIRA PUTRI HUMAIRA	83	33,2	83	41,5	60	6	80,7		A
6	44232071	VITA TALITHA HAKIM	78	31,2	83	41,5	90	9	81,7		A
7	44232074	ERLIN AGUS YANTI WAOMA	79	31,6	84	42	85	8,5	82,1		A
8	44232091	ARCINDY OKTAVIAWATI	80	32	84	42	90	9	83		A
9	44232093	FARIS RACHMANSYAH	76	30,4	82	41	88	8,8	80,2		A
10	44232114	AABID AAQILAH MUFTI	74	29,6	82	41	75	7,5	78,1		B
11	44232123	ZULKIFLI ABIDIN	74	29,6	83	41,5	85	8,5	79,6		A
12	44232204	KHOLQI MAULA HILMY	72	28,8	83	41,5	80	8	78,3		B
13	44232206	FAJAR MAULANA	73	29,2	82	41	60	6	76,2		B
14	44232231	NADIA ZULFAH	72	28,8	84	42	69	6,9	77,7		B
15	44232255	YOEL ALFIANTO SIREGAR	0	0	0	0	0	0	0		E
16	44232256	MUHAMMAD NUR ARIFIN	0	0	0	0	0	0	0		E
17	44232257	HENRIKUS RIAN ADITYA	0	0	0	0	0	0	0		E