

luster_Modal-3224.pptx [Protected View] - PowerPoint

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Notes Page Tell me what you want to do Sign in

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View. Enable Editing

1 Welcome

2 Mencari Peluang Bisnis di Shopee

3

4

Slide 1 of 23

Type here to search

Mencari Peluang Bisnis di Shopee

KETUA : H. MUSTHAF A KAMILSE.MM
TUTOR : TRI INDAH ESTIANI.SE.MM
ANGGOTA : SONNY SIBORO.SE.MM
ETIKA SABARIAH.SE.MM

Tentang Shopee

Shopee adalah Situs Belanja Online di Indonesia. Merupakan sebuah platform yang dirancang khusus untuk menyuguhkan pengalaman berbelanja online yang mudah, aman dan cepat dengan sistem pembayaran dan dukungan logistik yang kuat.

Shopee memiliki tujuan untuk terus berkembang menjadi e-commerce pilihan utama di Indonesia. Shopee memiliki beragam pilihan kategori produk, mulai dari Elektronik, Perlengkapan Rumah, Kesehatan, Kecantikan, Ibu & Bayi, Fashion hingga Perlengkapan Olahraga.

Apa Visi dan Misi Shopee?

Sebagai perusahaan marketplace ternama di Indonesia, Shopee Indonesia juga memiliki visi dan misi seperti perusahaan pada umumnya. **Visi Shopee Indonesia** adalah untuk menjadi mobile marketplace nomor 1 (satu) di Indonesia. Dengan visi tersebut, Shopee tidak ada hentinya memberikan penawaran dan fasilitas yang bisa dinikmati secara terus menerus oleh penggunanya.

Selanjutnya, untuk **misi Shopee** adalah untuk mengembangkan kewirausahaan bagi para penjual di Indonesia. Dengan hadirnya Shopee di Indonesia, para pemilik UMKM di Indonesia pun juga menjadi makmur karena memasarkan produk pun menjadi semakin mudah.

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View.

Enable Editing

S

- ▶ CEO Shopee adalah Chris Feng, seorang pengusaha muda asal Singapura. Pria ini adalah yang pertama kali mencetuskan marketplace Shopee. Chris Feng dulunya merupakan pegiat Rocket Internet yang pernah menjadi kepala dari marketplace Zalora yang bergerak dalam bidang fashion dan marketplace Lazada.
- ▶ Pria berdarah Singapura ini merupakan sosok dibalik keberhasilan Shopee. Shopee didirikan oleh Feng dengan visi misi Shopee yang ingin mempersatukan penjual dan pembeli dari komunitas sosial yang berbeda ke dalam satu platform Shopee Indonesia.

Fakta Tentang Marketplace Shopee dan Potensinya:

-  **52 Juta Paket dikirim setiap bulan !!**
-  **71,5 Juta Kunjungan (visitor) 1-bulan terakhir**
-  **4 Juta Seller (penjual) aktif yang berjualan di shopee**
-  **29 Juta Transaksi per-bulanan di shopee**

▶ Inilah alasan kenapa Kamu harus mulai jualan di Shopee. Data ini tidak akan penting, jika kita tidak bisa **manfaatkan potensi besar jualan di shopee**.

▶ Apalagi di masa pandemi seperti sekarang ini tidak sedikit orang lebih senang beli barang (bertransaksi) secara online..

Kapan Shopee Masuk di Indonesia?

Seperi yang sudah disebutkan sebelumnya, pada **Desember 2015**, Shopee **diluncurkan** di 7 negara Asia, **yaitu**, Indonesia, Malaysia, Thailand, Taiwan, Vietnam dan Filipina. Pada **tahun 2019**, Shopee melebarkan sayapnya ke Brazil dan menjadikan Brazil sebagai negara pertama di Amerika Selatan dan luar Asia yang bisa mengakses Shopee.

Shopee berdiri tahun 2015 di 7 wilayah berbeda di Asia. Sejarah Shopee di Indonesia sendiri dimulai pada **Desember 2015**. Saat ini, Shopee **dikelola** oleh SEA Group yang merupakan perusahaan milik Forrest Li. Shopee didirikan dengan tujuan untuk menyediakan platform yang bisa digunakan baik oleh penjual maupun pembeli dari berbagai belahan Asia Tenggara demi tercapainya dunia yang lebih baik melalui kekuatan transformatif Teknologi. Tujuan Shopee juga untuk menawarkan pengalaman berbelanja dan berjualan online dengan berbagai macam pilihan produk, jasa fulfillment yang mudah digunakan dari beragam komunitas sosial.

Pendapatan Shopee Diprediksi Rp 67 Triliun, Mayoritas dari Indonesia

Perusahaan teknologi asal Singapura, Sea Group memperkirakan pendapatan lini bisnis e-commerce yakni Shopee meningkat dua kali lipat pada tahun ini. Pasar utamanya yaitu Indonesia. Pendapatan Shopee diprediksi US\$ 4,5 miliar-USS 4,7 miliar atau sekitar Rp 64,5 triliun-Rp 67,3 triliun pada 2021. "Diproyeksikan tumbuh 112,3% secara tahunan (year on year/yoY)," demikian isi laporan kinerja Sea Group pada kuartal IV 2020, dikutip dari Tech In Asia, Kamis (4/3).

Berdasarkan data iPrice, Shopee menduduki peringkat pertama di Indonesia dari sisi jumlah kunjungan ke platform per bulan.

Artikel ini telah tayang di [Katedata.co.id](https://katedata.co.id) dengan judul "**Pendapatan Shopee Diprediksi Rp 67 Triliun, Mayoritas dari Indonesia**", <https://katedata.co.id/denselvynwesti/digital/0081bd5244ff/pendapatan-shopee-diprediksi-rp-67-triliun-majoritas-dari-indonesia>
Penulis: Fahmi Ahmad Burhan
Editor: Desy Setyowati

Master_Modal-M224.indd [Protected View] - PowerPoint

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Notes Page Tell me what you want to do

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View.

Enable Editing

7 Mengapa Shopee bisa menyaingi Tokopedia dan Lazada?

Shopee adalah anak kemarin sore di "skena" e-commerce Asia Tenggara. Anak usaha Sea Limited (NYSE:SE) ini baru berdiri pada tahun 2015. Senior-seniornya seperti Tokopedia, Bukalapak, dan Lazada masing-masing telah berdiri sejak tahun 2009, 2010, dan 2012.

Riset online yang dilakukan Snapcart terhadap 6.000 responden periode Januari 2018 memperoleh temuan menarik bahwa 37% responden mengaku menggunakan Shopee. Ini menjadikan peritel online asal Singapura itu berada di urutan pertama yang paling sering digunakan dalam berbelanja online, disusul Tokopedia (25%) dan Lazada (20%).

Per Agustus 2021, berdasarkan App Annie, Shopee menjadi aplikasi shopping yang paling banyak diunduh di play store negara-negara utama Asia Tenggara, kecuali Filipina.

Slide 8 of 23

Type here to search

Master_Modal-M224.indd [Protected View] - PowerPoint

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Notes Page Tell me what you want to do

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View.

Enable Editing

7 Mengapa Shopee bisa menyaingi Tokopedia dan Lazada?

Keberhasilan Shopee bisa berada di posisi puncak nampaknya mudah ditebak. Sejak pertama kali diluncurkan di tanah air, Shopee memang membidik perempuan sebagai target market utamanya. Hal ini bisa dilihat dari brand identity yang berupa tas jinjing berwarna oranye.

Apa yang ingin dicapai Shopee ternyata sesuai dengan riset yang dirilis Snapcart. Dalam laporan berjudul Perilaku Belanja Online di Indonesia itu, 65% pengguna e-commerce didominasi perempuan, sedangkan 35%-nya laki-laki.

Di Indonesia misalnya, data dari sebuah survei yang dilakukan oleh TheAsianParent pada tahun 2017 mencatatkan shopee sebagai salah satu marketplace yang sangat disukai oleh ibu-ibu di Indonesia dengan memperoleh nilai mencapai 73%. Sedangkan tokopedia pada saat itu hanya bisa mencapai angka 54% saja.

Master_Modal-M224.indd (Protected View) - PowerPoint

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Notes Page Tell me what you want to do

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View.

Enable Editing

Kelebihan Shopee

S

Barikut beberapa kelebihan Shopee yang perlu Anda ketahui:

- ▶ **Kemudahan menginput gambar produk**
Jika Anda ingin mendafat sebuah pemasal di Shopee, maka salah satu fasilitas yang akan Anda dapatkan adalah kemudahan menginput gambar produk untuk dinosarkan di sana. Anda bisa menunggu foto barang dagangan hingga 9 foto sehingga para pembeli dapat melihat lebih jelas tentang produk yang mereka beli.
- ▶ **Transparasi soal transaksi**
Di Shopee, Anda akan merasakan begitu transparan situs jual beli ini soal transaksi pembelian atau penjualan produk. Terdapat fitur pemeritahuan khusus dalam pembayaran hingga penyelesaian transaksi. Fitur ini sangat memudahkan penjual maupun pembeli dalam mengecek segala proses jual beli online mereka.
- ▶ **Aplikasi Shopee tersedia di Android maupun Apple**
Tidak semua orang bisa dengan mudah membutuh laptop atau PC hanya untuk belanja online. Oleh karena itu, Shopee menciptakan teknologi serupa orang untuk mendapatkan sebuah aplikasi dengan antarmuka yang ringan digunakan. Anda bisa menemukan aplikasi Shopee di Google Play Store maupun AppStore.

Master_Modal-M224.indd (Protected View) - PowerPoint

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Notes Page Tell me what you want to do

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View.

Enable Editing

5 (Lima) Strategi Shopee

S

Strategi sukses ala Shopee biar bisnismu ikut fanggeng suksesnya? Berikut ulasannya.

1. **Teknik pemasaran mengikuti tren**



Shopee menggunakan hal-hal yang sedang viral atau tren buat jadi materi konten pemasarannya. Dengan begitu, masyarakat iadi lebih mudah ingat dengan brand-mu.

5 (Lima) Strategi Shopee

2. Menggunakan media yang tepat

Sejak awal kemunculannya, Shopee memfokuskan bisnis kepada pengguna mobile alias aplikasi ponsel. Brand ini lantas dikenal sebagai pelopor aktivitas belanja melalui ponsel.

Strategi ini diterapkan berdasarkan riset dari eMarketer yang menyebutkan pengguna ponsel di Indonesia berkembang pesat dibanding negara lain di Asia Tenggara. Sesuai perkiraan, dari 200 ribu pesanan setiap harinya, 90 persen di antaranya berasal dari aplikasi ponsel.

3. Promo irit hasil selangit

ini dia seringkali Shopee yang disukai banyak konsumen. Sampai saat ini Shopee masih memberikan promo berupa gratis ongkir bagi para penggunanya.

Ongkir diberikan dengan batas pembelian tertentu. Meski nominalnya tak terlihat besar bagi calon konsumen, ongkir gratis bisa jadi daya tarik yang memikat.

5 (Lima) Strategi Shopee

4. Jaminan harga termurah

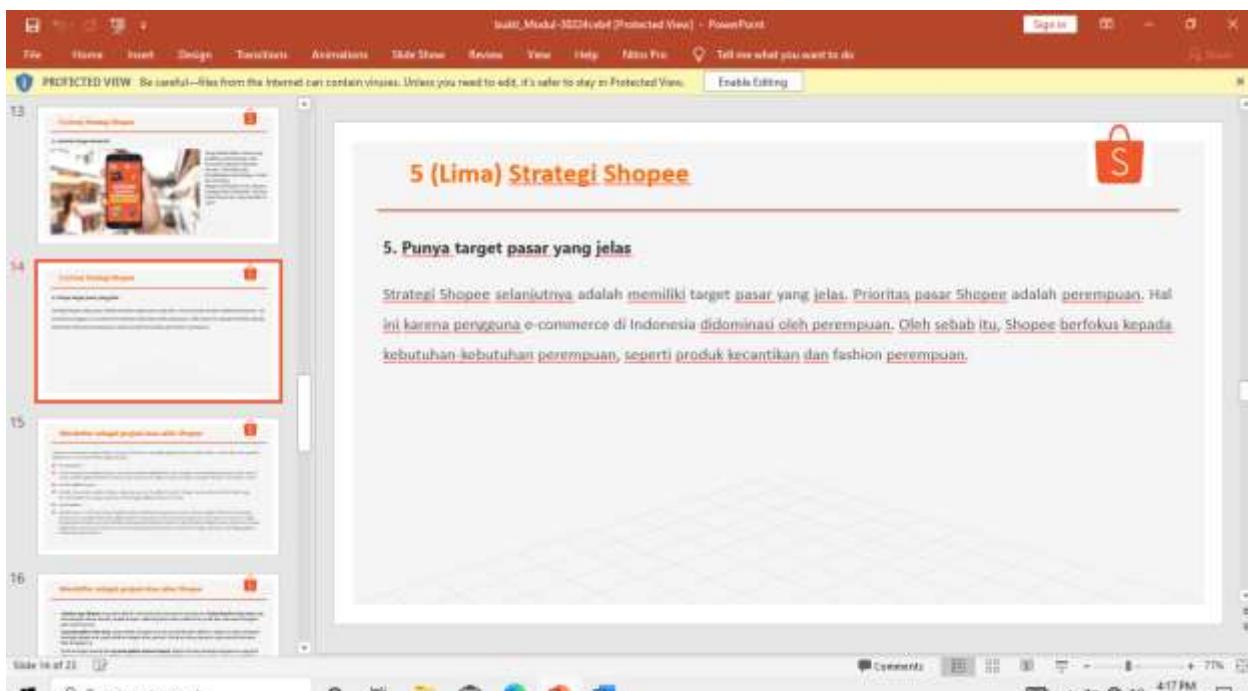


Harga adalah faktor utama yang dijadikan pertimbangan oleh konsumen sebelum membeli sesuatu. Hal inilah yang dimanfaatkan oleh Shopee. Untuk bisa bersaing dengan marketplace lain, Shopee menggunakan kampanye "Garansi Harga Termurah, Uang Kembalian 2x Lipat".

5 (Lima) Strategi Shopee

5. Punya target pasar yang jelas

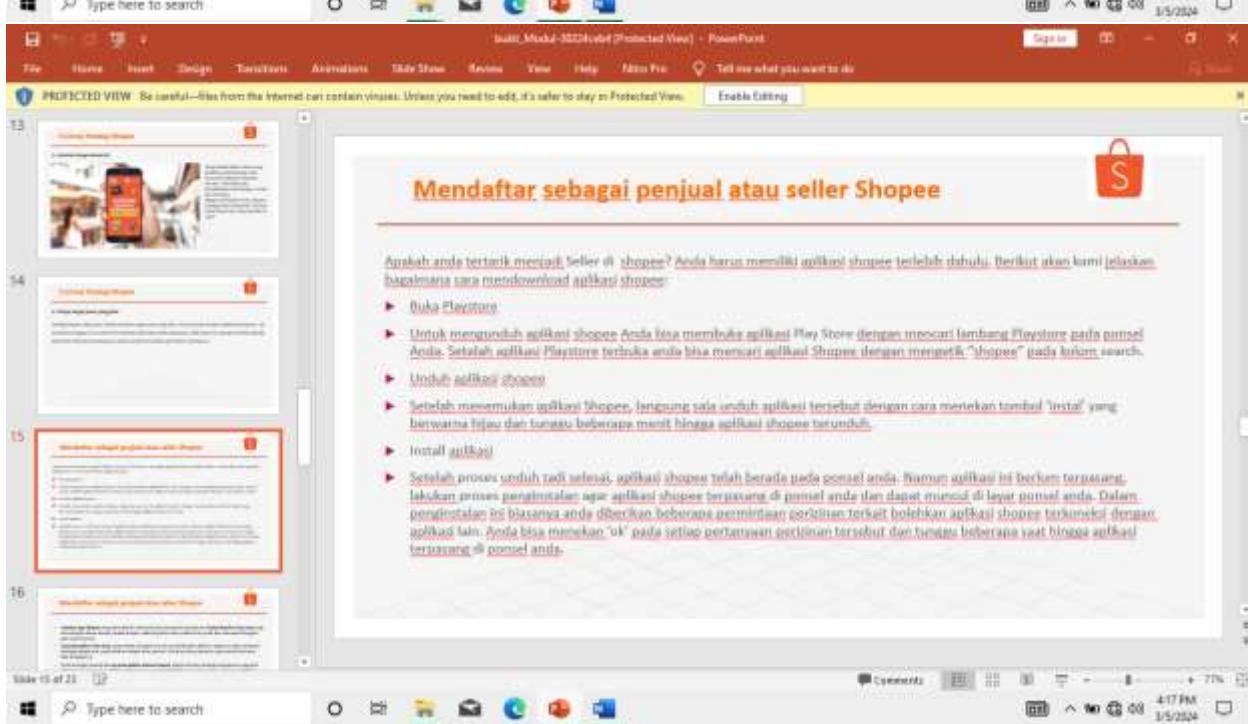
Strategi Shopee selanjutnya adalah memiliki target pasar yang jelas. Prioritas pasar Shopee adalah perempuan. Hal ini karena pengguna e-commerce di Indonesia dominasi oleh perempuan. Oleh sebab itu, Shopee berfokus kepada kebutuhan kebutuhan perempuan, seperti produk kecantikan dan fashion perempuan.



Mendaftar sebagai penjual atau seller Shopee

Apakah anda tertarik menjadi seller di shopee? Anda harus memiliki aplikasi shopee terlebih dahulu. Berikut akan kami bahas cara mendownload aplikasi shopee:

- ▶ Buka Playstore
- ▶ Untuk mengunduh aplikasi shopee anda bisa mem buka aplikasi Play Store dengan mencari lambang Playstore pada ponsel anda. Setelah aplikasi Playstore terinstal anda bisa mencari aplikasi Shopee dengan mengetik "shopee" pada kolom search.
- ▶ Unduh aplikasi shopee
- ▶ Setelah menggunakan aplikasi shopee, langsung saja unduh aplikasi tersebut dengan cara menekan tombol "Instal" yang berwarna hijau dan tentu saja menuju menu instal hingga aplikasi shopee terunduh.
- ▶ Install aplikasi
- ▶ Setelah proses unduh tadi selesai, aplikasi shopee telah berada pada ponsel anda. Namun aplikasi ini belum terpasang, lakukan proses pasangnalan agar aplikasi shopee terpasang di ponsel anda dan dapat dimuat di layar ponsel anda. Dalam penginstalan ini biasanya anda diberikan beberapa pemintaan persetujuan terkait halaman aplikasi shopee tersebut dengan aplikasi lain. Anda bisa menekan "ok" pada setiap pertanyaan pemintaan tersebut dan tentu saja beberapa saat hingga aplikasi terpasang di ponsel anda.



Mendaftar sebagai penjual atau seller Shopee

- Jalankan app Shopee yang tadi sudah kamu download dan pasang di smartphone. Masuk lagi ke menu Saya yang ada di bagian bawah jendela Shopee. Sekarang kamu akan melihat foto profil dan username di bagian atas menu Saya ini.
- Tap pada pilihan Toko Saya yang terletak di bagian atas foto profil Shopee milikmu. Bagian ini akan membuka berbagai pengaturan yang berkaitan dengan akun penjual. Nantinya semua pesanan yang masuk bisa kamu lihat di bagian ini.
- Scroll ke bagian bawah lalu tap pada pilihan Asisten Penjual. Bagian ini berisi berbagai pengaturan yang bisa diterapkan ke toko online milikmu. Pertama-tama atur terlebih dahulu tampilan tokomu dengan membuka menu Profil Toko.

Cara Mengaktifkan COD Lewat Laptop/PC

Kalau anda sering mengakses Shopee menggunakan Laptop/PC berikut ini adalah langkah-langkah untuk mengaktifkan pembayaran COD di Shopee untuk penjual :

- ▶ Masuk ke shopee.co.id
- ▶ Login
- ▶ Masuk ke Akun Jual
- ▶ Pilih Pengiriman > Pengaturan Pengiriman
- ▶ Aktifkan pengiriman J&T Express dan konfirmasi
- ▶ Klik tanda anak panah kecil yang ada disamping kanan tombol untuk mengaktifkan J&T Express.
- ▶ Hilangkan tombol Aktifkan COD.

Master_Modal-M22Hivel (Protected View) - PowerPoint

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View.

Enable Editing

Slide 18 of 23

Type here to search

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Miss Pro Tell me what you want to do

Cara Melakukan Pembelian Menggunakan Shopee Bayar di Tempat (COD) untuk pembeli

S

- Pilih barang yang akan dibeli dan terdapat keterangan COD atau Bayar di Tempat
- Beli Sekarang
- Checkout
- Pastikan alamat penerima sudah benar
- Pilih dan gunakan opsi pengiriman J&T Express atau yang lain asalkan sudah didukung COD atau Bayar di Tempat
- Pilih metode pembayaran Bayar di Tempat (COD) Cash on Delivery
- Masukkan voucher gratis ongkir, cashback atau promo yang lain jika punya
- Buat Pesanan
- Turang sampai pesanan sampai di rumah dengan estimasi pengiriman sesuai pada informasi yang tertera saat anda memilih jasa pengiriman

Master_Modal-M22Hivel (Protected View) - PowerPoint

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View.

Enable Editing

Slide 19 of 23

Type here to search

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Miss Pro Tell me what you want to do

Syarat & Ketentuan COD di Shopee

S

Ada beberapa syarat dan ketentuan yang harus dipenuhi saat menggunakan layanan COD di Shopee. Berikut diantaranya:

- Pastikan wilayah Anda (alamat pengiriman) mencakup pada area jangkauan (ka menggunakan Shopee Express & Standar Express)
- Pastikan penjual sudah mengaktifkan opsi COD di barang tersebut, bisa dilihat pada opsi jasa kirim yang ada pada halaman produk
- Pembeli dilarang membayar terlebih dahulu (harga produk, ongkos, dan biaya penanganan) sebelum menerima barang dari kurir
- Jika pembeli tidak membayar dalam 2x kirim (jangka waktu 60 hari), maka secara otomatis akan diblokir dari layanan pembayaran COD Shopee
- Biaya penanganan dari Shopee berbeda-beda. Untuk pengguna baru (pertama kali checkout) dikenakan 0% biaya. Untuk pengguna lama dikenakan 2% biaya. Dan untuk dropshipper dikenakan 8% biaya
- Opsi bayar di tempat (COD) berlaku untuk produk dengan maksimum harga Rp3.000.000

Syarat & Ketentuan COD di Shopee

Ada beberapa syarat dan ketentuan yang harus dipenuhi saat menggunakan layanan COD di Shopee. Berikut rinciannya:

- Pastikan wilayah Anda (alamat pengiriman) mencakup pada area jangkauan (ika menggunakan Shopee Express & Standar Express)
- Pastikan penjual sudah mengaktifkan opsi COD di barang yang dibeli, bisa dilihat pada opsi jasa kirim yang ada pada halaman produk.
- Pembeli diperlukan membayar terlebih dahulu (tarza produk, ongkos, dan biaya penanganan) sebelum menerima barang dari kurir.
- Jika pembeli tidak membayar dalam 2x kirim (jangka waktu 60 hari), maka secara otomatis akan diblokir dari layanan pembayaran COD Shopee.
- Biaya penanganan dari Shopee berbeda-beda. Untuk pengguna baru (pertama kali checkout) dikenakan 0% biaya. Untuk pengguna biasa dikenakan 2% biaya. Dan untuk dropshipper dikenakan 8% biaya.
- Opsi bayar di tempat (COD) berlaku untuk produk dengan maksimum harga Rp3.000.000.

8 Langkah daftar shopee food

- Giat melakukan promosi tentu akan memberikan dampak baik bagi bisnis yang Anda jalani. Terutama jika Anda berbisnis di bidang kuliner. Salah satu cara untuk mempromosikannya adalah dengan mendaftarkan bisnis F&B tersebut ke Shopee Food.
- Saat ini, Shopee Food adalah salah satu platform pemasaran makanan dan minuman secara online yang sedang naik daun dan menyaingi GoFood & GrabFood. Dan agar pemasaran bisnis F&B Anda semakin meluas, daftarkan pula bisnis Anda tersebut ke platform yang disediakan oleh Shopee ini.
- Layanan Shopee Food terbuka lebar bagi para pebisnis kuliner yang ingin menjadikan bisnisnya ke kalangan masyarakat luas. Shopee Food juga akan memudahkan konsumen untuk bisa mendapatkan produk makanan dan minuman dari bisnis Anda dengan cepat.
- Untuk mendaftarkan bisnis makanan atau minuman Anda ke Shopee Food tidaklah rumit. Agar mempermudah Anda, simak persyaratan lengkap serta cara daftar Shopee Food untuk merchant berikut ini.

Syarat dan Ketentuan Daftar Shopee Food

Perseyaratan daftar Shopee Food bagi bisnis peorangan/individual

- Kartu identitas berupa KTP atau KITAS
- NPWP
- SPPK (Surat Pengakuan Penusaha Kena Pajak)
- Foto buku tabungan pribadi

22

23

Type here to search

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Miss Pro Tell me what you want to do Sign In

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View. Enable Editing

Comments 4:18 PM 3/5/2024

S

Syarat dan Ketentuan Daftar Shopee Food

Perseyaratan daftar Shopee Food bagi bisnis peorangan/individual

- Kartu identitas berupa KTP atau KITAS
- NPWP
- SPPK (Surat Pengakuan Penusaha Kena Pajak)
- Foto buku tabungan pribadi

22

23

Type here to search

File Home Insert Design Transition Animations Slide Show Review View Help Miss Pro Tell me what you want to do Sign In

PROTECTED VIEW Be careful—files from the Internet can contain viruses. Unless you need to edit, it's safer to stay in Protected View. Enable Editing

KETUA : H. MUSTHafa KHAMILSE.MM
TUTOR : TRI INDAH ESTIANI.SE.MM
ANGGOTA : SONNY SIBORO.SE.MM
ETIKA SABARIAH.SE.MM

Comments 4:18 PM 3/5/2024

S