

ABSTRAK

Dimas Randi Sukma, (61170065), Analisis Tingkat penjualan terhadap Profitabilitas Pada PT. OLD RADIO TRANSMISSION Jakarta..

PT. OLD RADIO TRANSMISSION merupakan perusahaan yang bergerak dibidang aksesoris antena pemancar signal untuk Drone. Penelitian ini bertujuan untuk mengkaji apakah tingkat penjualan terhadap profitabilitas pada PT. OLD RADIO TRANSMISSION. Metode penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan teknik pengumpulan data menggunakan data primer perusahaan. alat analisis data menggunakan softwer spss 22 for windows, teknik analisis data menggunakan analisis korelasi untuk mengetahui tingkat hubungan antara variabel dependen dan variabel independent, analisis regresi untuk mengetahui tingkat persentase satuan antar variabel independent maupun variabel dependent, analisis determinasi untuk mengetahui tingkat persentase variabel dependent yang dipengaruhi oleh variabel independent. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa tingkat hubungan variabel tingkat penjualan terhadap variabel profitabilitas memiliki nilai korelasi Hasil uji koefisien determinasi menunjukkan profitabilitas sebesar 1,399 atau 139,9 %.

Hasil pengujian regresi sederhana menunjukkan bahwa nilai beta tingkat penjualan sebesar -1,081. Sedangkan kenaikan satuan variabel Y (profitabilitas) sebesar -110 menunjukkan bahwa apabila variabel independent X (tingkat penjualan) 0 (nol) atau tidak ada, maka variabel Y (profitabilitas) akan tetap sebesar -110.

Kata Kunci: Tingkat Penjualan, Profitabilitas

ABSTRACT

Dimas Randi Sukma, (61170065), Analysis of the level of sales to Profitability at PT. OLD RADIO TRANSMISSION Jakarta.

PT. OLD RADIO TRANSMISSION is a company engaged in camera accessories and Drones. This study aims to examine whether the level of sales of profitabilitas at PT. OLD RADIO TRANSMISSION. This research method uses quantitative methods with data collection techniques using primary data companies. data analysis tools using softwer spss 22 for windows, data analysis techniques use correlation analysis to determine the level of relationship between the dependent variable and the dependent variable, regression analysis to determine the level of unit percentages between the independent variables and the dependent variable, determination analysis to determine the percentage level of the dependent variable influenced by independent variables. The results of this study indicate that the level of relationship between the level of sales to the profitability variable has a correlation value. The results of the coefficient of determination test show profitability of 1.399 or 139.9%.

The results of a simple regression test show that the beta value of the sales level is -1.081. While the increase in the unit variable Y (profitability) of -110 shows that if the independent variable X (sales level) is 0 (zero) or absent, then the Y variable (profitability) will remain at 110.

Keywords: Sales Level, Profitability