

BAB I

PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang

Usaha mikro kecil dan menengah (UMKM) adalah pelaku bisnis berkecimpung diberbagai aneka macam bidang usaha, yang menyertai kepentingan rakyat dan penunjang perekonomian bangsa. Kita tidak bisa meragukan lagi begitu banyak peran umkm dalam mengurangi pengangguran, menyediakan lapangan kerja, dan membentuk kepribadian bangsa melalui kewirausahaan. Agar usahanya maju dan tetap bertahan diantara persaingan, pedagang-pedagang memerlukan perhitungan yang sempurna demi mendukung tercapainya tujuan pedagang yaitu mendapatkan keuntungan.

Berdasarkan penelitian terdahulu yang dilakukan oleh (Tirayoh et al., 2014). Hasil penelitian menerangkan bahwa perhitungan harga pokok penjualan tidak dapat dikatakan berhasil, dikarenakan perusahaan belum memperhitungkan biaya listrik dan pemasaran ke dalam harga pokok produksinya. Hal tersebut mengakibatkan perbedaan harga jual antara perusahaan dan hasil setelah dipertimbangkan.

Ayam Madura Nern adalah salah satu umkm yang sangat banyak dinikmati oleh pengunjung ataupun karyawan-karyawan di TSM Cibubur, pemilik usaha kurang pengetahuan tentang penjualan dan tidak mengetahui usahanya mendapatkan keuntungan tidak, karena harga jualnya masih mengikuti harga pasaran dan masih ditentukan oleh pemilik usaha sendiri tanpa menggunakan perhitungan akuntansi, apabila harga jual terus mengikuti harga pasaran dan lebih rendah dari hpp maka usaha tersebut cepat lambat akan mengalami kerugian, maka dari itu saya ingin

mengambil pembahasan tentang perhitungan harga pokok penjualan, agar usaha tersebut menjadi usaha yang mengikuti perhitungan akuntansi, dan bisa mengetahui dengan pasti harga jual serta keuntungan yang didapatkan selama berjualan Ayam Madura Nern.

Penentuan Harga Pokok Penjualan (HPP) sangat krusial bagi perusahaan dagang, karena dapat mengetahui peningkatan juga penurunan penjualan dari keuntungan yang diperoleh. Hal tersebut akan membantu pemilik usaha dalam melakukan kegiatan penjualan.

Berdasarkan uraian diatas, penulis mempunyai ketertarikan untuk membahas pentingnya perhitungan harga pokok penjualan pada Ayam Madura Nern ini dengan judul “Perhitungan Harga Pokok Penjualan Pada Ayam Madura Nern di UMKM TSM Cibubur”.

1.2. Rumusan Masalah

Pada UMKM Ayam Madura Nern, penulis menemukan permasalahan yaitu belum adanya pembukuan yang teratur dan mencatat transaksi, terutama dalam perhitungan harga pokok penjualan. Berdasarkan latar belakang, penulis membuat rumusan masalah antara lain:

1. Bagaimana menentukan komponen yang dibutuhkan dalam perhitungan hpp?
2. Bagaimana perhitungan hpp dengan metode harga pokok proses pada Ayam Madura Nern?
3. Bagaimana menentukan harga jual agar target laba usaha tercapai?

1.3. Tujuan dan Manfaat

Berdasarkan latar belakang dan perumusan masalah, maka tujuan penulisan tugas akhir antara lain:

1. Memahami komponen yang dibutuhkan dalam perhitungan hpp.
2. Memahami perhitungan hpp dengan metode harga pokok proses.
3. Untuk mengetahui harga jual dan target laba usaha tercapai.

Beberapa manfaat dari penulisan tugas akhir antara lain:

1. Bagi Penulis

Agar dapat mempergunakan ilmu yang didapat selama perkuliahan dan menjadi acuan jika terjun langsung ke dunia kerja, serta menjadi salah satu persyaratan kelulusan Program Diploma Tiga (D3) Akuntansi Universitas Bina Sarana Informatika.

2. Bagi Perusahaan

Sebagai sarana untuk membantu memperhitungkan harga pokok penjualan agar memperoleh harga jual dan laba yang sesuai dan penjualannya mengikuti perhitungan akuntansi.

3. Bagi Pembaca

Menambah pengetahuan dan referensi tentang harga pokok penjualan khususnya bagi mahasiswa/mahasiswi Universitas Bina Sarana Informatika program studi akuntansi dan sebagai bahan literatur kepada semua pihak tentang harga pokok penjualan.

1.4. Metode Pengumpulan Data

Metode pengumpulan data yang digunakan penulis antara lain:

1. Metode Observasi

Penulis melihat, mengamati dan berdagang langsung di umkm ayam madura nern, dan mendapatkan data berupa biaya bahan baku, biaya bahan penolong, biaya overhead pabrik, dan biaya tenaga kerja langsung. Biaya tersebut di dapat dari pemilik usaha Ayam Madura Nern.

2. Metode Wawancara

Penulis bertanya secara langsung dengan Ibu Ermina Kusuma Galih selaku pemilik usaha Ayam Madura Nern.

3. Studi Kepustakaan

Penulis melakukan perbandingan pada literatur – literatur sebagai dasar teori dan pedoman dalam penulisan tugas akhir dengan mengikuti teori, antara lain : buku tentang umkm, pedoman tugas akhir, harga pokok penjualan dan beberapa laporan tugas akhir penelitian terdahulu serta beberapa jurnal penelitian terdahulu.

1.5. Ruang Lingkup

Ruang lingkup ini berfokus pada komponen yang menentukan perhitungan harga pokok penjualan, menentukan perhitungan hpp dengan metode harga pokok proses dan menentukan harga jual agar mencapai target keuntungan. Dengan demikian penulis melakukan pengamatan selama 1 bulan dari bulan November – Desember 2021. Data yang diambil dari usaha tersebut seperti biaya bahan baku, biaya bahan penolong, biaya overhead pabrik, dan biaya tenaga kerja langsung.

1.6. Sistematika Penulisan

Untuk memudahkan penulisan dan pembahasan, secara garis besar sistematika dalam penulisan tugas akhir ini dibagi IV (empat) Bab, antara lain:

BAB I PENDAHULUAN

Bab ini menguraikan latar belakang yang berisikan tentang alasan pemilihan judul, perumusan masalah, tujuan dan manfaat, ruang lingkup, metode pengumpulan data serta sistematika penulisan.

BAB II LANDASAN TEORI

Bab ini menguraikan beberapa kajian teori yang digunakan penulis sebagai dasar untuk memecahkan rumusan masalah perhitungan harga pokok penjualan, seperti akuntansi biaya, klasifikasi biaya, harga pokok produksi, harga pokok penjualan dan harga jual

BAB III PEMBAHASAN

Bab ini menguraikan tentang tinjauan umum perusahaan/organisasi yang meliputi: tinjauan umum ayam madura nern, sejarah dan perkembangan ayam madura nern, struktur organisasi dan tata kerja ayam madura nern dan hasil penelitian.

BAB IV PENUTUP

Bab ini berisi tentang kesimpulan dan saran yang dapat berguna bagi perusahaan sebagai bahan masukan.