

## BAB IV

### PENUTUP

#### 4.1 Kesimpulan

Dari uraian pembahasan Tugas Akhir kali ini dapat dipahami bahwa:

1. Penjualan yang telah dilaksanakan oleh PT Bayu Muda Karya Insani sudah berjalan dengan baik, dengan adanya pelanggan yang sudah bekerjasama dengan perusahaan ini.
2. Pelaksanaan penjualan pada PT Bayu Muda Karya Insani menggunakan sistem *pre order* yaitu dengan cara pembeli memesan atau membayar terlebih dahulu, setelah itu barang akan di produksi, dan sistem kontrak yaitu dengan cara pembeli memesan dan membayar terlebih dahulu tetapi menggunakan surat perjanjian kontrak.
3. Kendala yang terjadi di PT Bayu Muda Karya Insani yaitu persediaan stok atau barang terbatas pada gudang, kurs dollar yang turun naik, dan produk yang di produksi terkadang mengalami kecacatan atau rusak.
4. Dengan beberapa kendala yang terjadi, PT Bayu Muda Karya Insani tentunya memiliki solusi dari kendala tersebut, jika keterbatasan persediaan barang maka menawarkan warna lain yang tersedia, jika terjadi kurs dollar yang berubah-ubah maka menaikkan harga jual, jika terjadi keagalam dalam produksi maka diberikan surat jaminan untuk penggantian barang.



#### 4.2 Saran

Adapun saran-saran dari penulis kepada PT Bayu Muda Karya Insani adalah:

1. Sebaiknya kendala dalam proses produksi tidak terjadi lagi agar para pembeli tidak kecewa dengan hasil barang yang terdapat kecacatannya, maka bagian produksi harus lebih hati-hati lagi dalam pembuatan ACP (Alumunium Composite Panel).
2. Sebaiknya PT Bayu Muda Karya Insani mempunyai stok ACP (Alumunium Composite Panel) di gudangnya lebih banyak, dikarenakan jika ada pembeli yang membutuhkan barang lebih cepat maka barang bisa langsung dikirim.
3. Sebaiknya PT Bayu Muda Karya Insani lebih mempromosikan barang yang dijual, contohnya dengan media iklan televisi, di sosial media, dan lain-lain.

