

ABSTRAK

Hana Surya (11162223), Rancang Bangun Sistem Informasi Akuntansi Penjualan Pada CV. Kumala Hosana Bekasi.

Dalam dunia perdagangan kemampuan mengolah data dan menggunakan informasi secara efisiensi dan efektivitas merupakan hal yang sangat penting bagi suatu perusahaan, terutama dalam sistem informasi penjualan pada perusahaan itu sendiri. CV. Kumala Hosana sangat membutuhkan sekali adanya suatu sistem informasi yang menunjukkan dan memberikan pelayanan yang memuaskan bagi para konsumen. Untuk itulah penulis mencoba membuat Tugas Akhir mengenai sistem penjualan pompa pada CV. Kumala Hosana yang belum sepenuhnya terkomputerisasi. Pada saat ini sistem yang ada pada CV. Kumala Hosana masih dilakukan secara manual, mulai dari penawaran, pemesanan barang, pencatatan data pelanggan, pengiriman sampai pembuatan laporan. Sehingga memungkinkan pada saat proses berlangsung terjadi kesalahan dalam pencatatan, penyimpanan data serta kurang akuratnya laporan yang dibuat. Komputerisasi sistem merupakan solusi yang terbaik untuk memecahkan permasalahan-permasalahan yang ada pada CV. Kumala Hosana, serta dengan sistem yang terkomputerisasi dapat mencapai suatu kegiatan yang efektif dan efisien dalam menjunjung aktifitas pada perusahaan ini. Maka dari itu dengan sistem yang terkomputerisasi lebih baik dari sistem yang manual agar berjalan lebih efektif dan efisien serta sistem penjualan barang yang sekarang lebih kondusif dibandingkan dengan sistem yang terdahulu.

Kata Kunci: Rancang Bangun, Sistem Informasi Akuntansi Penjualan

ABSTRACT

Hana Surya (11162223), Designing Accounting Information Systems Sales At CV. Kumala Hosana Bekasi

In the world of trading the ability to process data and use information efficiently and connectivity is very important for a company, especially in the sales information system on the company itself. CV. Kumala Hosana is in desperate need of an information system that shows and provides satisfactory service for consumers. That's why the author tries to make the final project on the pump sales system at CV. Kumala Hosana not yet fully computerized. At this time the existing system at CV. Kumala Hosana is still done manually, ranging from offer, ordering goods, recording customer data, delivery to preparing reports. So it is possible at the time of the process occurred error in recording, data storage and less accurate reports made. Computerized system is the best solution to solve the problems that exist in CV. Kumala Hosana, and with a computerized system can achieve an effective and efficient activities in upholding the activities of this company. Therefore with a computerized system better than the manual system to run more effectively and efficiently and system sales of goods that is now more conducive than the previous system.

Keywords: Design, Sales Accounting Information Systems