

## **ABSTRAK**

**Dadan Sutarna (12151416), Perancangan Sistem Penjualan Jasa Las Pada CV. Musaya Kreasi Teknindo**

Dalam era globalisasi sekarang ini, teknologi informasi melaju dengan cepatnya. Adapun komputer yang merupakan peralatan yang diciptakan untuk mempermudah pekerjaan manusia, saat mencapai kemajuan baik di dalam pembuatan hardware maupun software. CV. Musaya Kreasi Teknindo membutukan sekali adanya suatu sistem informasi yang menunjang dan memberikan pelayanan yang memuaskan bagi para *customer*. Untuk itulah penulis mencoba membuat Tugas Akhir mengenai sistem penjualan jasa las pada CV. Musaya Kreasi Teknindo yang sampai saat ini belum terkomputerisasi. Pada saat ini CV. Musaya Kreasi Teknindo hanya berupa perusahaan yang bergerak dalam bidang multimedia dan disain. Sistem yang ada pada CV. Musaya Kreasi Teknindo ini masih dilakukan secara manual, mulai dari pencatatan *customer* yang membeli barang, sampai penyimpanan data-data lainnya yang berhubungan dengan proses penjualan hingga sampai pembuatan laporan, sehingga memungkinkan pada saat proses berlangsung terjadi kesalahan dalam pencatatan, kurang akuratnya laporan yang dibuat dan keterlambatan dalam pencarian data-data yang diperlukan. Perancangan sistem informasi ini merupakan solusi yang terbaik untuk memecahkan permasalahan-permasalahan yang ada pada perusahaan ini, serta dengan sistem yang terkomputerisasi dapat tercapai suatu kegiatan yang efektif dan efisien dalam menunjang aktifitas pada perusahaan ini. Sistem yang terkomputerisasi lebih baik dari sistem yang manual agar berjalan lebih efektif dan efisien serta sistem penjualan yang sekarang lebih kondusif dibandingkan dengan sistem yang terdahulu.

**Kata Kunci: Perancangan Sistem Informasi, Sistem Penjualan Jasa**

## **ABSTRAT**

**Dadan Sutarna (12151416), The Design of The System Sales Of Welding Service On The CV. Musaya Kreasi Teknindo**

*In today's era of globalization, information technology is speeding up. The computer that is a device that was created to facilitate human work, while achieving good progress in the manufacture of hardware and software. CV. Musaya Kreasi Teknindo membutukan once existence of an information system that support and provide satisfactory service for the customer. That's why the author tries to make the final task about sales system welding Services At CV. Musaya Kreasi Teknindo which until now has not been computerized. At this time CV. Musaya Kreasi Teknindo is only a company engaged in welding services. The existing system on CV. Musaya Kreasi Teknindo is still done manually, ranging from recording customers who buy goods, until the storage of other data related to the sales process until the making of the report, making it possible during the process of mistakes occurred in the recording, less accurate reports made and delay in searching the necessary data. The design of this information system is the best solution to solve the problems existing in this company, and with a computerized system can be achieved an activity that is effective and efficient in supporting the activity in this company.*

*The computerized system is better than the manual system to run more effectively and efficiently and the current sales system is more conducive than the previous system.*

**Keywords:** *Sales System Design, Service Sales System*