

## **ABSTRAK**

**Nina Trisnawati (11140173); Desti Rahayu (11143220), Perancangan Sistem Informasi Penjualan Jasa Pengendalian Hama Berbasis Web Pada CV. Pestrap Mitra Sukses**

Penjualan menjadi sebuah hal yang sangat penting bagi perusahaan, sebab nilai keuntungan atau kerugian yang diperoleh dari aktivitas penjualan menjadi sumber yang membentuk nilai keseluruhan perusahaan. CV. Pestrap Mitra Sukses adalah perusahaan yang bergerak di bidang jasa. Dalam penjualan jasanya CV. Pestrap Mitra Sukses menyediakan jasa untuk pengendalian hama baik jasa *pest control*, *termite control* dan *fumigasi*. Perusahaan ini masih menggunakan sistem manual mulai dari penerimaan orderan, penjualan jasa, pembayaran jasa sampai pembuatan laporan. Maka dibutuhkannya sebuah sistem yang terkomputerisasi guna mencegah permasalahan yang akan terjadi dalam perusahaan tersebut seperti kesalahan pencatatan data yang dapat dimanipulasi oleh pihak - pihak yang tidak bertanggung jawab. Untuk itulah penulis mencoba membuatkan Tugas Akhir mengenai sistem penjualan jasa pengendalian hama pada CV. Pestrap Mitra Sukses. Metode penelitian yang penulis gunakan yaitu metode pengumpulan data dan metode pengembangan *software*. Hasil yang ingin dicapai adalah selain penelitian ini berguna bagi perusahaan dalam meningkatkan efektifitas dan efisiensi dalam siklus penjualan jasa tetapi juga berguna sebagai bahan refrensi bagi para peneliti lain yang ingin meneliti hal dan masalah yang sama.

**Kata kunci:** analisis, sistem informasi akuntansi, sistem informasi akuntansi penjualan, sistem informasi penjualan jasa.

## ***ABSTRACT***

***Nina Trisnawati (11140173); Desti Rahayu (11143220), Information System Design Sales Service Pest Control Based Web At CV. Pestrap Mitra Success***

*Sales becomes a very important thing for the company, Because the value of profit or loss obtained from sales activities Become the source that shapes the overall value of the company. CV. Pestrap Mitra Sukses is a company engaged in services. In the sale of his services CV. Pestrap Mitra Sukses provides services for good pest control services pest control, termite control dan fumigasi. The company still uses manual systems ranging from order receipts, service sales, service payments to report creation. So the need for a computerized system to prevent problems that will occur in the company. Such as data recording errors that can be manipulated by irresponsible parties. That's why the author tries to make the final task about the system sales services pest control on the CV. Pestrap Partners Success. Research method that writer use is method of data collection and method of software development. The results to be achieved is in addition to this research is useful for companies in improving the effectiveness and efficiency in the sales cycle services But also useful as a reference for other researchers who want to examine the same issues and problems.*

***Keywords:*** analysis, accounting information system, sales accounting information system, sales information service system.