

ABSTRAKSI

Pupon Nur Salim (11142137), Perancangan Sistem Informasi Penjualan Tunai Perlengkapan Security Pada PT. Langgeng Multi Jaya Jakarta .

Dalam era globalisasi sekarang ini, teknologi informasi melaju dengan cepatnya dan dapat di rasakan pengaruhnya dalam berbagai bidang baik dalam politik,ekonomi maupun sosial.

Penjualan merupakan salah satu kegiatan penting dalam setiap perusahaan, terutama yang bergerak dibidang perdagangan. Untuk membantu dan mengawas ikegiatan penjualan, maka diperlukan dukungan system informasi yang baik sehingga dapat mengikuti perkembangan perusahaan yang sedang tumbuh. Adapun komputer merupakan peralatan yang tepat untuk mempermudah pekerjaan manusia untuk mencapai kemajuan yang baik dalam kegiatan usaha.

PT. Langgeng Multi Jaya merupakan sebuah perusahaan yang bergerak dalam bidang penjualan Perlengkapan Security. Sistem pengolahan data penjualan pada PT. Langgeng Multi Jaya sampai saat ini masih dilakukan secara manual. Sehingga sering terjadi keterlambatan informasi yang dihasilkan seperti penyimpanan data yang berhubungan dengan proses penjualan dan pembuatan laporan yang memungkinkan terjadinya kesalahan dalam perhitungan penjualan.

Kata kunci : Komputerisasi Akuntansi, Sistem Penjualan

ABSTRACT

***Pupon Nur Salim (11122032), Equipment Sales System Design Security guard
Cash on PT. Langgeng Multi Jaya Jakarta.***

In the current era of globalization, information technology advanced rapidly and its influence can be felt in many areas both in the political, economic and social.

Sales is one of the most important activities in any company, mainly engaged in trade. To assist and supervise the activities of sales, it would require the support of a good information system so as to keep abreast of the growing company. The computer is the right equipment for the job easier for humans to achieve good progress in business activities.

PT. Langgeng Multi Jaya is a company engaged in the sale of equipment guard. Cash sales data processing system at PT.Langgeng Multi Jaya is still done manually. So frequent delays dihasilkan information such as the storage of data relating to the sales process and making statements that allow for errors in the calculation of sales.

Key World : The Computerized Sistem, Buy Selling System

