

ABSTRAK

Eriza Gatmasari (12142007), Perancangan Sistem Informasi Penjualan Tunai Pada PD. Berkat Bintang Bogor.

Sistem informasi dan teknologi telah menjadi komponen yang sangat penting bagi keberhasilan perusahaan atau badan usaha, diantaranya adalah mempermudah dalam proses pengolahan data yang dapat dilakukan oleh program komputer secara otomatis. PD Berkat Bintang merupakan perusahaan distributor minuman, sistem pada perusahaan ini masih manual salah satunya sistem penjualan tunai yaitu transaksi penjualan yang dilakukan secara langsung dimana pengiriman barang diikuti dengan adanya penyerahan uang tunai. Dengan sistem yang masih manual ini ditemukan banyak masalah. Untuk itu penulisan tugas akhir ini bertujuan untuk memberikan solusi terhadap permasalahan yang terjadi yaitu dengan perancangan sistem informasi penjualan tunai yang terkomputerisasi. Penulisan tugas akhir ini menggunakan metode pengumpulan data yaitu observasi, wawancara dan studi pustaka. Dari data-data yang didapatkan, perancangan sistem ini dikembangkan hingga mendapatkan hasil berupa program penjualan yang terkomputerisasi. Dengan adanya program ini dapat mempermudah perusahaan dalam mengolah data dan pembuatan laporan sehingga data yang dihasilkan lebih cepat, akurat, dan tersimpan dengan aman.

Kata Kunci : Perancangan Sistem Informasi, Penjualan Tunai, Perusahaan Distributor

ABSTRACT

Eriza Gatmasari (12142007), The Design of Cash Sale Information System in PD. Berkat Bintang Bogor.

Information systems and technology has become a very important component for the success of the company or business entity, such as simplify the process of data processing that can be done by computer program automatically. PD Berkat Bintang is a beverage distributor company, the system in this company is still manual one of which cash sale system is sales transactions conducted directly where delivery of goods followed by the delivery of cash. With the system still manual this found many problems. For the purpose of this thesis aims to provide solutions to the problems that occur is by designing a computerized cash sales information system. Writing this final task using data collection method that is observation, interview and literature study. From the data obtained, the design of this system was developed to get the results of a computerized sales program. With this program can facilitate companies in processing data and report generation so that data generated more quickly, accurately, and stored safely.

Key Words: The Design of Information Systems, Cash Sale, Distributor Company